

Die maßgeschneiderten
Inhouse-Seminare des
Instituts für angewandtes
Wirtschaftsrecht.

wire
inhouse
akademie_

Wir teilen unser Wissen
mit Praktikern des Mittelstands.
So behalten Führungskräfte den
Überblick und Mitarbeiter
werden zu Experten.



**Tagesseminar mit
Rechtsanwalt Prof. Dr. Daniel Graewe**

Krise & Insolvenz des Geschäftspartners

**Der Geschäftspartner in der Krise: Wie Sie Ihre Ansprüche von vornherein bestmöglich
sichern und in der Insolvenz als Gläubiger Ihre Forderungen sichern können**

www.wire-inhouse.de

Krise & Insolvenz des Geschäftspartners

Der Geschäftspartner in der Krise: Wie Sie Ihre Ansprüche von vornherein bestmöglich sichern und in der Insolvenz als Gläubiger Ihre Forderungen sichern können

Seminarziele

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie einen Vertragspartner in der Krise frühzeitig erkennen und Ihre Ansprüche dennoch durchsetzen können. Sie erfahren außerdem, wie Sie sich als Gläubiger optimal gegenüber Ihrem Schuldner aufstellen.

Kurzbeschreibung

Die Unternehmenskrise und Insolvenz eines Vertragspartners, sei es ein Kunde, Lieferant oder sonstiger Geschäftspartner, kann Sie als Gläubiger schnell in Mitleidenschaft ziehen. So kann etwa ein Insolvenzverwalter Verträge außerordentlich kündigen, Zahlungen und Lieferungen zurückverlangen oder Verträge anpassen. Die gesetzlichen Regelungen sind zudem mit dem neuen Restrukturierungsrecht schuldnerfreundlicher geworden – und durch die Corona-Pandemie ist zudem mit einer erhöhten Anzahl an Insolvenzen zu rechnen. Gläubiger können jedoch durch eine vorausschauende Planung – angefangen von der Vertragsverhandlung bis zur Ausübung der Stellung als Gläubiger in der Insolvenz eines Geschäftspartners – ihre Position erheblich verbessern. Ein praxisnah erworbenes Wissen in diesem Bereich spart daher langfristig Zeit und Geld, denn vor einer Krise des Vertragspartners kann sich niemand sicher schützen.

Programminhalte

- Gesetzliche Rahmenbedingungen für Restrukturierung, Sanierung und Insolvenz
- Das neue Restrukturierungsrecht in der Praxis
- Insolvenzanfechtungen und Gegenmaßnahmen
- Handlungsoptionen in der Krise des Geschäftspartners
- Durchsetzung von Ansprüchen gegen den Vertragspartner

Vorteile für Ihr Unternehmen

- Verringern Sie Verluste durch eine frühzeitige Absicherung Ihrer Forderungen
- Kennen Sie die Möglichkeiten, als Gläubiger Ihre Ansprüche durchzusetzen
- Nutzen Sie Möglichkeiten der Einflussnahme auf den kriselnden Vertragspartner

ZIELGRUPPE

Unternehmensleitung, Fach- oder Führungskräfte

VORKENNTNISSE

Es werden keine Vorkenntnisse vorausgesetzt

METHODEN

Kurzvorträge, Einzel- und Gruppenarbeit, Diskussionen, Fallbesprechungen, Praxissimulationen

VERANSTALTUNGSDURCHFÜHRUNG

Ihren Wünschen entsprechend in Präsenz bei Ihnen, bei uns, hybrid oder online

Sie erhalten ein Teilnahmezertifikat.

Preis für unser exklusives Inhouse-Seminar (max. 20 Teilnehmer):

pro Tag und Unternehmen EUR 2.499,00 netto

Weitere Informationen unter www.wire-inhouse.de

Auf Wunsch als
Bildungsurlaub
anerkannt

wire
inhouse
akademie_